



FONDAZIONE DEI DOTTORI COMMERCIALISTI DI MILANO

Studi di Alta Formazione dal 1993

SAF • LUIGI MARTINO

Transfer Pricing: documentazione, metodi e casi concreti

21 ottobre 2020

dalle ore 9,00 alle ore 13,30

presso Spazio Chiossetto, Via Chiossetto n. 20 Milano (*)

() possibilità di seguire la diretta streaming su piattaforma Google Meet*

Programma dettagliato della giornata

1. Lineamenti generali della disciplina *transfer pricing*

- *Transfer pricing Guidelines OCSE;*
- Art. 59, comma 1, D.L. 50/2017 – D.M. 14 Maggio 2018 – Provvedimento 30 Maggio 2018;
- Art.110, c.7 del Testo Unico delle Imposte sui redditi;
- Art.9, c.3 del Testo Unico delle Imposte sui redditi;
- Circolare 22 settembre 1980, n.32;
- Provvedimento 29 settembre 2010;
- Circolare 15 dicembre 2010, n.58;

2. *Transfer pricing documentation e penalty protection*

- *Masterfile e country file:* contenuti formali e sostanziali ai fini dell'idoneità del *set* documentale.

3. Il principio *arm's length*: metodi applicati a casi concreti

- Definizione del principio *arm's length*;
- Metodi di TP: definizione e applicazione a casi concreti;
- Metodo CUP;
- Metodo RPM;
- Metodo del Cost Plus;
- Metodo del TNMM;
- Metodo del TNMM;
- Metodo del *Profit split*.

Coordinatore: Francesco Drago

Moderatore: Marco Salvatore

Relatori:

Marco Salvatore, Dottore Commercialista in Milano

Francesco Drago, Dottore Commercialista in Milano

Chiara Giorgia Monga, Dottore Commercialista in Milano

Raffaello Fossati, Dottore Commercialista in Milano

Siamo in attesa della conferma della partecipazione di un Funzionario dell'Agenzia delle Entrate.

Responsabile scientifico: Massimo Saita

Evento gratuito

(*) 100 posti disponibili (online) / 20 posti disponibili (in aula)